

Pregão eletrônico por Maior desconto

DA PROPOSTA NO SISTEMA:

O licitante deverá informar a porcentagem (%) do desconto da taxa administrativa, (em cada item), devendo estar inclusas todas as taxas, fretes, impostos, encargos sociais e trabalhistas, seguros, descontos, acréscimos de insalubridade e periculosidade, quando for o caso.

O formato de disputa por maior desconto ocorrerá quando as propostas apresentadas forem de critério aumentativo, ou seja, quando o licitante aumenta o seu percentual de desconto por um determinado serviço ou produto.

Nesse caso, o lance do fornecedor será por porcentagem visando o aumento da própria porcentagem.

Exemplo: Caso não oferte nenhum desconto na sua proposta, pode-se colocar o valor de 0% na proposta inicial, podendo aumentar sua porcentagem na fase de lances. Caso sua proposta seja de 1% positivo, deverá ser colocado 1% e assim sucessivamente. Não será aceito lances acima de 100% se tratando de taxa de administração (negativo).

Item	Qtde	Unidade	Descrição	Marca/Modelo	Desconto %
1	1.300	UNI	AUXILIO SUBSISTÊNCIA FAMÍLIAS DE ATÉ 4 PESSOAS		0,0000
2	420	UNI	AUXILIO SUBSISTÊNCIA - FAMÍLIAS COM MAIS DE 4 PESS		0,0000

O critério da modalidade Maior desconto não é soma, por se tratar de uma disputa de modo Global. E sim, por média, onde o sistema faz a média das porcentagens ofertadas no lote 1, item 1 e item 2.

Item	Qtde	Unidade	Descrição	Marca/Modelo	Desconto %
1	1.300	UNI	AUXILIO SUBSISTÊNCIA FAMÍLIAS DE ATÉ 4 PESSOAS		8,0000
2	420	UNI	AUXILIO SUBSISTÊNCIA - FAMÍLIAS COM MAIS DE 4 PESS		2,0000

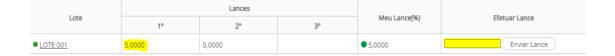
DA FASE DE LANCES NO SISTEMA

O fornecedor deverá ofertar com base no total da média do valor global.

Exemplo: Se o fornecedor cadastrar sua proposta inicial no item 1 (8%), item 2 (2%), na fase de lances o sistema levará a média do lote global, sendo 5% em cima do valor global. Sendo assim, o fornecedor ofertará desconto de 5%



para o valor global licitado. O licitante só poderá ofertar valor superior àquele inserido.



Ao final da fase, o valor do desconto ofertado pode ser dado como um somatório dos dois itens, devendo ao fornecedor readequar a sua proposta, na fase apropriada e solicitada pelo pregoeiro, qual porcentagem ficará para cada item.

Exemplo: Se a média global da fase de lances ficou 6%, deve-se dizer que ficou 6% para o item 1 e 6% para o item 2, somando o total de 12%. Quando solicitado a proposta readequada, o licitante poderá ajustar quantos % quer dar para cada item, contanto que fique dentro do valor final.

Pregão eletrônico por Maior desconto com taxa administrativa (negativo)

Para você ofertar uma taxa de 0% basta colocar 0% na sua proposta. Caso sua proposta seja de 1% positivo, deverá ser colocado 1%. Caso seja de -1%, sua proposta deverá ser de 101%.

Explicando melhor, o sistema funcionará como um desconto que o fornecedor quer oferecer. Se você der 100%, significa que você não receberá nenhum valor pelo serviço prestado. Assim, se você deseja pagar para prestar seus serviços, a proposta e os lances devem ser acima de 100%.

Exemplo: Uma proposta de desconto de 104% significa que o fornecedor irá prestar o seu serviço parando 4% sobre o valor acordado. Nesse caso, seria o mesmo de oferecer uma taxa de administração de -4% (negativo).

Setor de Compras e Licitação – Compras BR AZ Informática